



KRIKO Engineering GmbH

Automation, Drives & Industrial IT

KRIKO Engineering ist der innovative Partner für Automation, Drives und Industrial IT. Als Engineering Dienstleister und unabhängiger Systemintegrator verfügen wir über mehr als 35 Jahre Erfahrung in der Konzeption und Umsetzung von Automatisierungs-, Antriebs- und IT Projekten im industriellen Umfeld. Unsere Expertise umfasst zahlreiche Branchen – von Papier, Chemie, Pharma und Lebensmittel bis hin zu Wasser/Abwasser sowie dem Energiesektor.

Für unser wachsendes Team im Vertrieb für Automatisierungs- und Antriebstechnik suchen wir eine technisch versierte und kommunikative Persönlichkeit, die sowohl kundenorientierte Vertriebsaufgaben als auch verantwortungsvolle Projektleitungsaufgaben übernimmt. Durch den bereits in der Angebotsphase engen Austausch mit den Ansprechpartnern unserer Kunden haben Sie die Möglichkeit, Ihre Akquise und Vertriebsaktivitäten über alle Projektphasen hinweg zu begleiten und erfolgreich zum Abschluss zu bringen. Gerade bei anspruchsvollen Retrofit-Projekten profitieren Sie von Ihrer langjährigen Erfahrung und überzeugen Kunden durch Ihre Fachkompetenz sowie KRIKO als verlässlichen, langfristigen Partner. Die Betreuung unserer Bestandskunden sowie die kontinuierliche Weiterentwicklung des Kundenstamms liegen Ihnen gleichermaßen am Herzen.

KRIKO Engineering GmbH

Ansprechpartner

Jürgen Krischke
juergen.krischke@kriko.com

Deutschland

Merzhauser Straße 120
79100 Freiburg im Breisgau
Telefon +49 761 40078 0

Schweiz

Riehenring 175
4058 Basel
Telefon +41 61 68324 80

info@kriko.com
www.kriko.com

Sales & Project Engineer Automation & Drives (m/w/d)

Ihre Aufgaben – Vertrieb & technische Beratung

- Sie besuchen unsere Kunden vor Ort und klären technische Anforderungen, Randbedingungen und räumliche Gegebenheiten.
- Sie entwickeln individuelle Lösungen auf Basis von Siemens TIA Portal, Antriebstechnik Systemen (z. B. SINAMICS S120, ABB-Multidrive)
- Sie erstellen Angebote, führen Beratungs- und Klärungsgespräche und übernehmen die vollständige Angebotsverhandlung.
- Sie überzeugen durch technische Kompetenz und bauen langfristige, vertrauensvolle Geschäftsbeziehungen auf.
- Nach Projektabschluss stehen Sie weiterhin als kompetente Ansprechperson für Service- und Supportfragen zur Verfügung.
- Sie bringen sich aktiv in die Weiterentwicklung unseres Dienstleistungsportfolios ein und unterstützen den nachhaltigen Ausbau des Kundenstamms.

Ihre Aufgaben – Projektleitung & Umsetzung

- Nach Auftragserteilung übernehmen Sie bei definierten Kunden oder Projekten die vollständige Projektverantwortung.
- Sie führen das interdisziplinäre Projektteam in enger Abstimmung mit den technischen Teamleitern und koordinieren sämtliche Projektphasen – von der Konstruktion über die Programmierung bis hin zur Inbetriebnahme.
- Sie stimmen sich eng mit Kunden und Lieferanten ab und gewährleisten eine reibungslose, termingerechte und qualitativ hochwertige Projektrealisierung.

Was Sie mitbringen sollten

- Studium der Elektrotechnik, Automatisierungstechnik oder eine vergleichbare Qualifikation (Techniker/Meister willkommen).
- Mehrjährige Berufserfahrung bei einem Industriedienstleister in der Automatisierungs- oder Energietechnik oder in einem Maschinenbauunternehmen.
- Alternativ Erfahrung in einem produzierenden Unternehmen der Fertigungs- oder Prozesstechnik.
- Breites Fachwissen in der Automatisierungs-, Antriebs- oder Niederspannungstechnik.
- Idealerweise fundierte Kenntnisse in mindestens einem der Bereiche: Elektrokonstruktion, Schaltschrankbau, Montage, Softwareentwicklung oder Inbetriebnahme.
- Erfahrung in einer verantwortungsvollen Position – z. B. im Vertrieb, in der Projektleitung, in der Elektroplanung oder in der Softwareentwicklung.
- Reisebereitschaft, Teamgeist, Eigeninitiative und Flexibilität.
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse.

Was Sie bei uns erwartet

- Eine vielseitige Position mit echten Entwicklungsmöglichkeiten.
- Flache Hierarchien und eine offene, wertschätzende Kommunikationskultur.
- Umfangreiche interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten, Mobile Working und moderne Arbeitsplätze.
- Leistungsgerechte Vergütung mit 13 Gehältern plus erfolgsabhängiger Prämie.
- 30 Tage Urlaub, Freizeitausgleich sowie attraktive Zusatzleistungen.
- Ein familiäres, kollegiales Arbeitsumfeld – und vieles mehr.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Bewerben Sie sich **JETZT!**